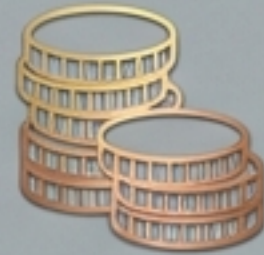


Plan Estratégico de Expansión y Capital de Crecimiento

Bodegas Alicia Melissa: Tradición, Innovación
y Rentabilidad Compartida.

Cuatro Pilares de la Asociación Estratégica

El Capital



Inyección de liquidez destinada a especificaciones técnicas y capital de crecimiento directo para la bodega.

El Capital Social



Adquisición del 15% de propiedad total de Bodegas Alicia Melissa.

La Distribución



Otorgamiento de derechos exclusivos para la creación de redes de distribución local de nuestros vinos.

El Retorno



Camino claro hacia la rentabilidad con obtención de beneficio y reparto de dividendos al cierre del año fiscal.

Cimientos Sólidos: Desde Jijona hasta la Presencia Digital

Nuestra Esencia

Ubicados en Josep Belda, 1 Local A, 03100 - Jijona (Alicante). Colaboramos con pequeños productores y bodegas con alma, combinando un sabor excepcional con la más profunda tradición.



Tracción Orgánica Actual

Comunidad activa en YouTube bajo #vinoexclusivo. Promesa de entrega en 48-72 horas y envío gratuito en territorio peninsular, impulsando el volumen de ventas D2C.



El Motor de Ingresos: Colección 7 Almas



Tinto Joven

37,45 €



Blanco

39,01 €



Rosado

39,01 €



Rosado
Pálido

39,01 €



Tinto
Madurado

40,57 €



Verdejo

46,43 €



Degustación

49,39 €

Precios de venta al público por caja de 6 botellas (IVA incluido). Este posicionamiento premium-accesible ofrece un robusto margen arquitectónico para socios de distribución física.

La Tesis de Inversión: De la Venta D2C a la Omnicanalidad

Demanda Orgánica Actual

Fuerte presencia online, base de clientes fieles y envíos directos a la península.



Escalabilidad Física

Volumen de producción ampliado, nodos locales de distribución y diversificación de ingresos B2B.

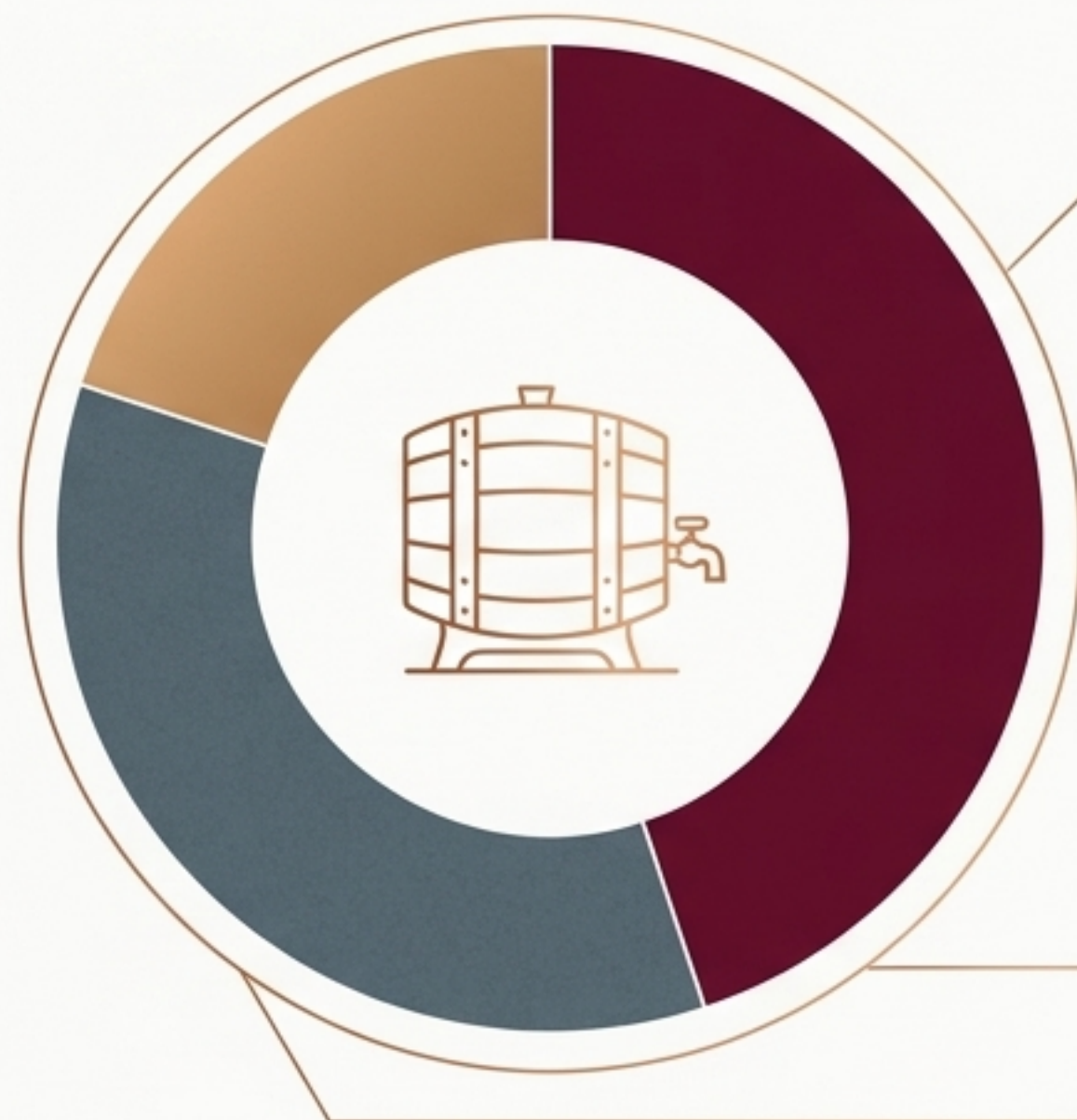


El Cuello de Botella

Capital necesario para escalar la producción de bodega sin comprometer la calidad artesanal.



Especificaciones Técnicas y Uso del Capital de Crecimiento



45%

Infraestructura de Vinificación (CapEx)

Actualización técnica de tanques de fermentación y control de temperatura para aumentar el volumen de la línea 7 Almas manteniendo el rigor artesanal.

35%

Logística y Stock de Seguridad

Capital de trabajo para garantizar un inventario ininterrumpido y estabilizar los tiempos de maduración frente a la nueva demanda B2B (HoReCa).

20%

Marketing Omnicanal

Inversión para expandir el alcance de la comunidad #vinoexclusivo hacia canales profesionales y apoyar a los nuevos distribuidores locales.

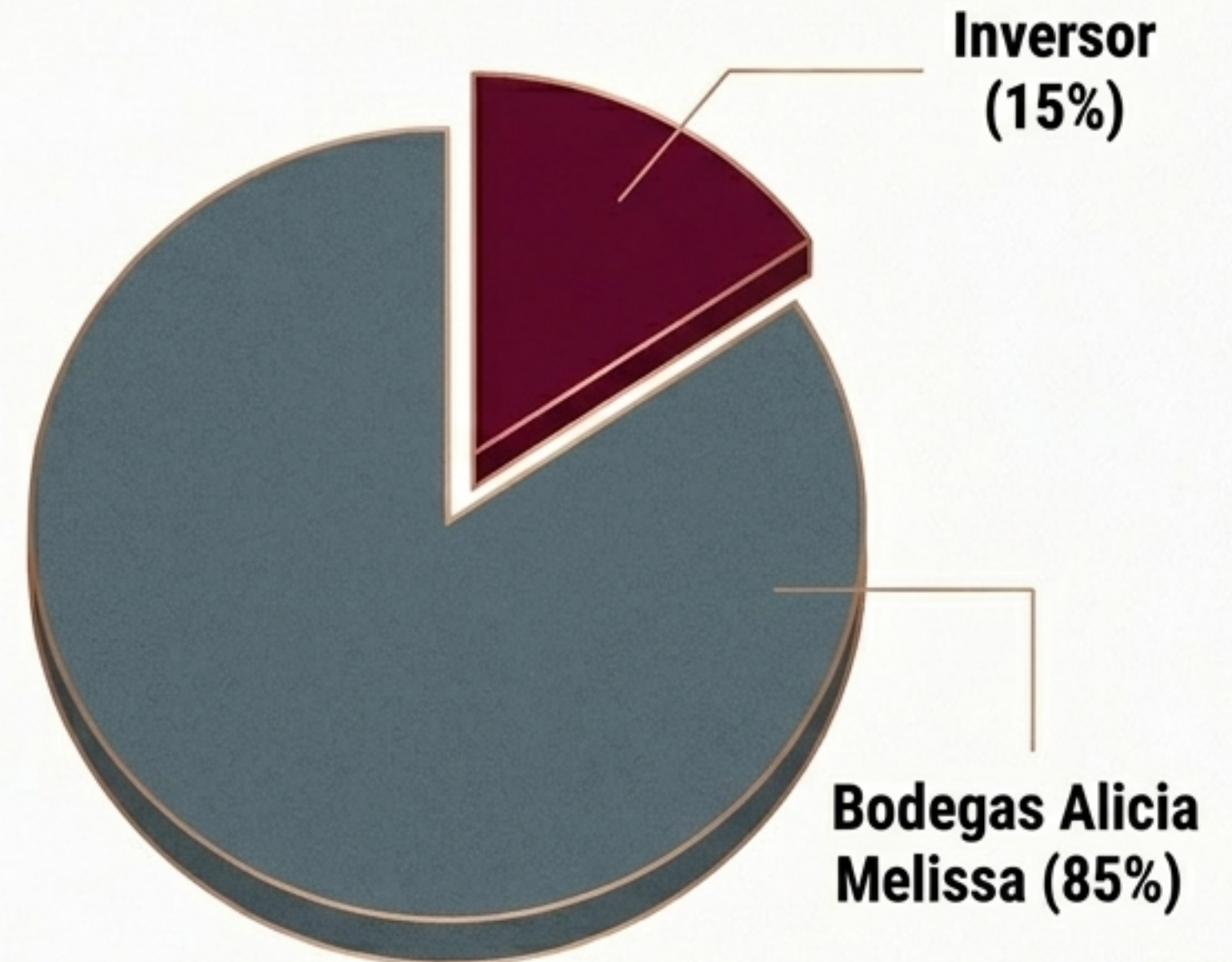
Estructura de Propiedad y Capital Social

La Oferta

Inyección de capital de crecimiento a cambio de un 15% de participación en el capital social de Bodegas Alicia Melissa.

Derechos del Accionista

Participación directa en la toma de decisiones estratégicas de expansión y derecho preferente sobre el reparto de dividendos al cierre del ejercicio fiscal.



El inversor no solo aporta capital, sino que se convierte en socio propietario de una marca con tracción demostrada y un catálogo validado.

El Modelo de Distribución Local Exclusiva

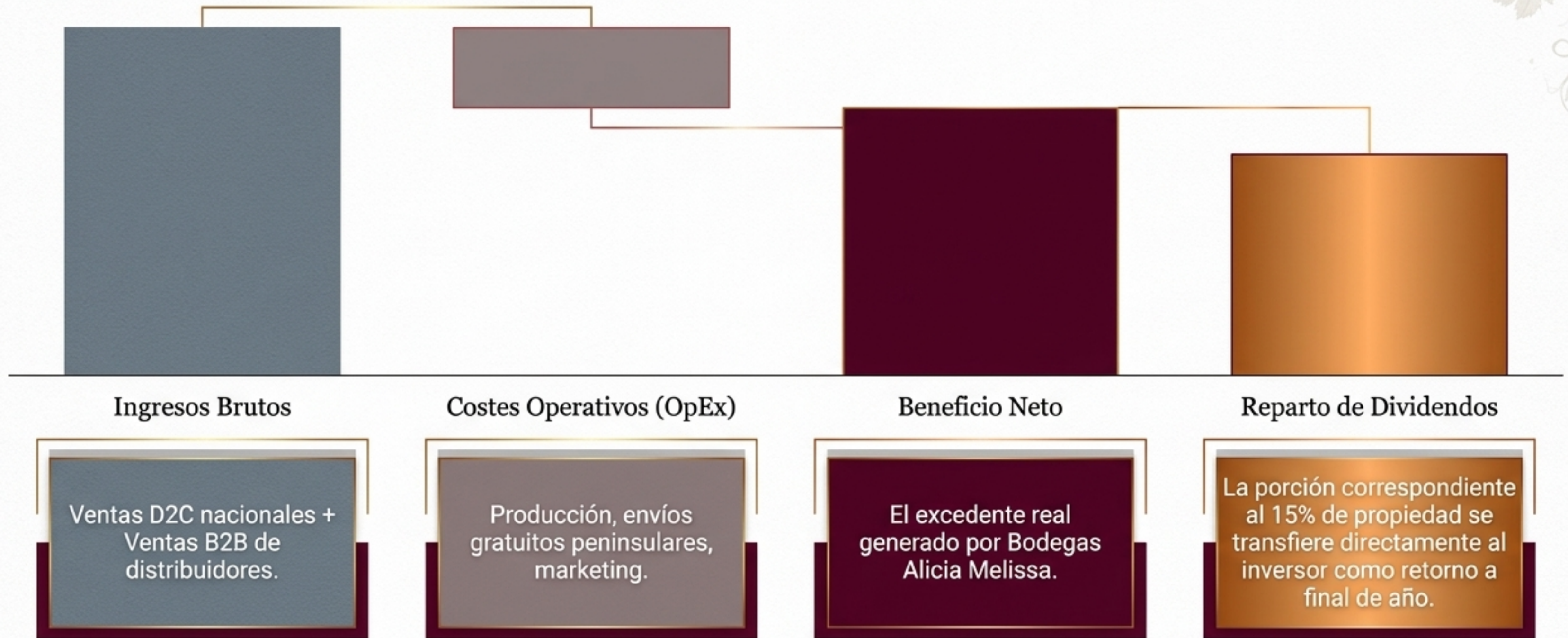


**Retención del 100%
del margen comercial**

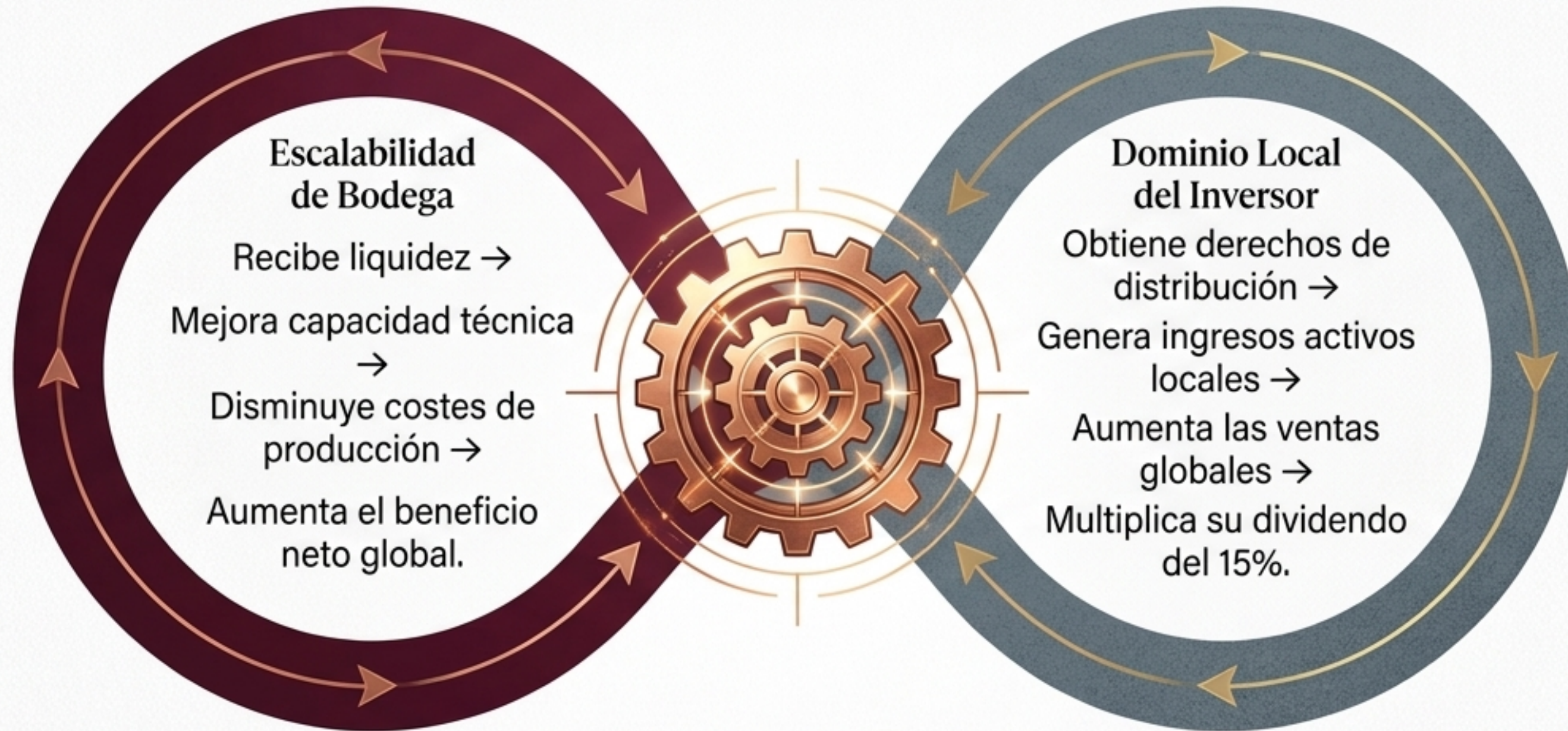
Cronograma de Ejecución y Retorno a 12 Meses



Proyección de Rentabilidad y Reparto a Final de Año



Matriz de Valor: El Efecto Multiplicador de la Asociación



Al alinear la propiedad del capital con la distribución comercial, el inversor gana doblemente: margen operativo diario y dividendos corporativos a final de año.

Iniciemos la Conversación

Estamos listos para descorchar la siguiente etapa de crecimiento empresarial.
Contáctenos para revisar los modelos financieros detallados y formalizar esta asociación.

Bodegas Alicia Melissa

Josep Belda, 1 Local A, 03100 - Jijona (Alicante)

+34 966596414

asociaciones@bodegasaliciamelissa.com

www.bodegasaliciamelissa.com